

Cadenas de Valor en la Alianza del Pacifico Situación, obstáculos y perspectivas

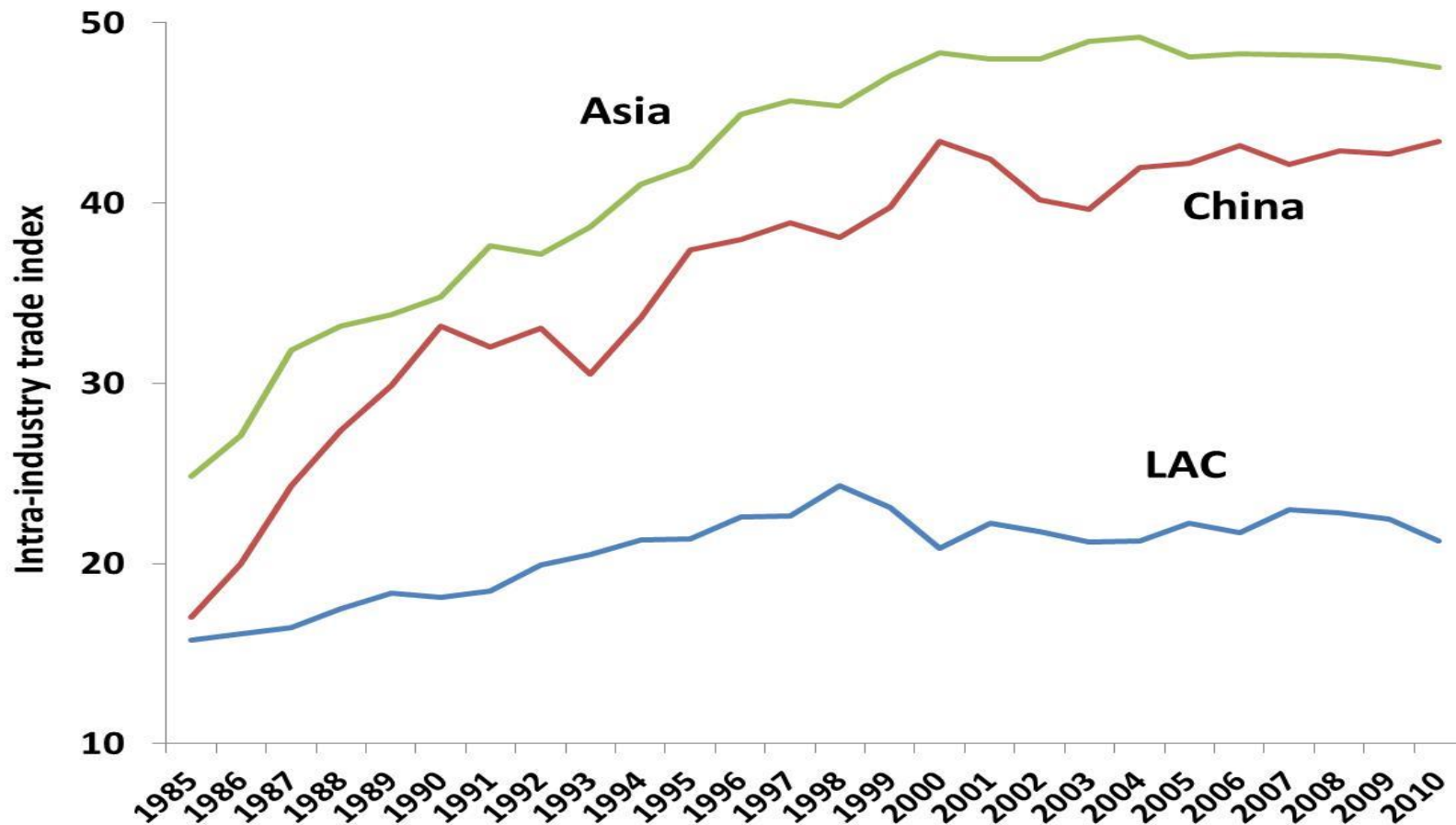
Madrid, 11 de Febrero de 2016

**Alejandro Álvarez von Gustedt
Representante del BID en Europa**

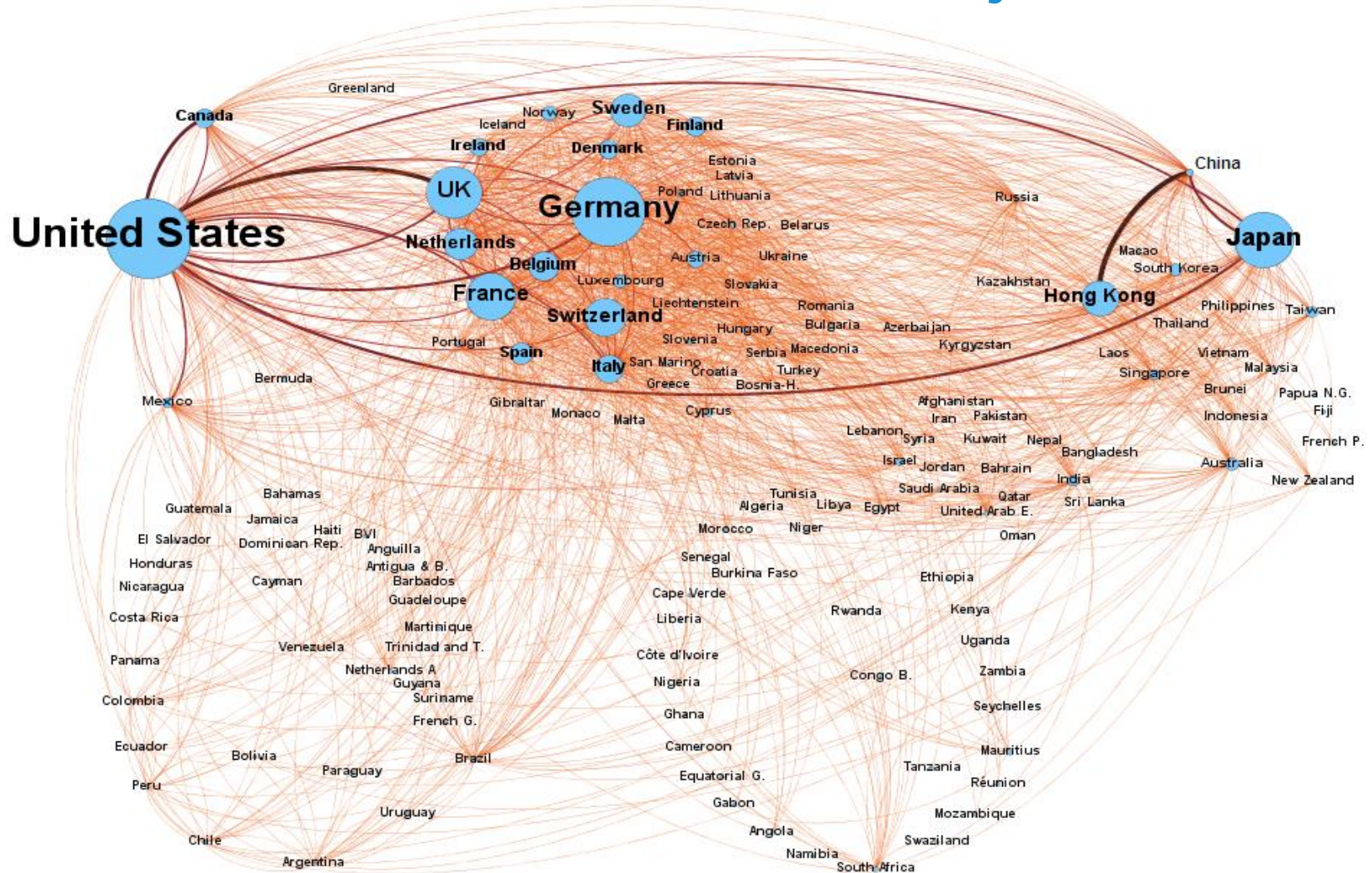


Cadenas Globales de Valor: Comercio Intra-Industrial

Intra-industry trade (manufactures)



Cadenas Globales de Valor: Inversion Directa Extranjera

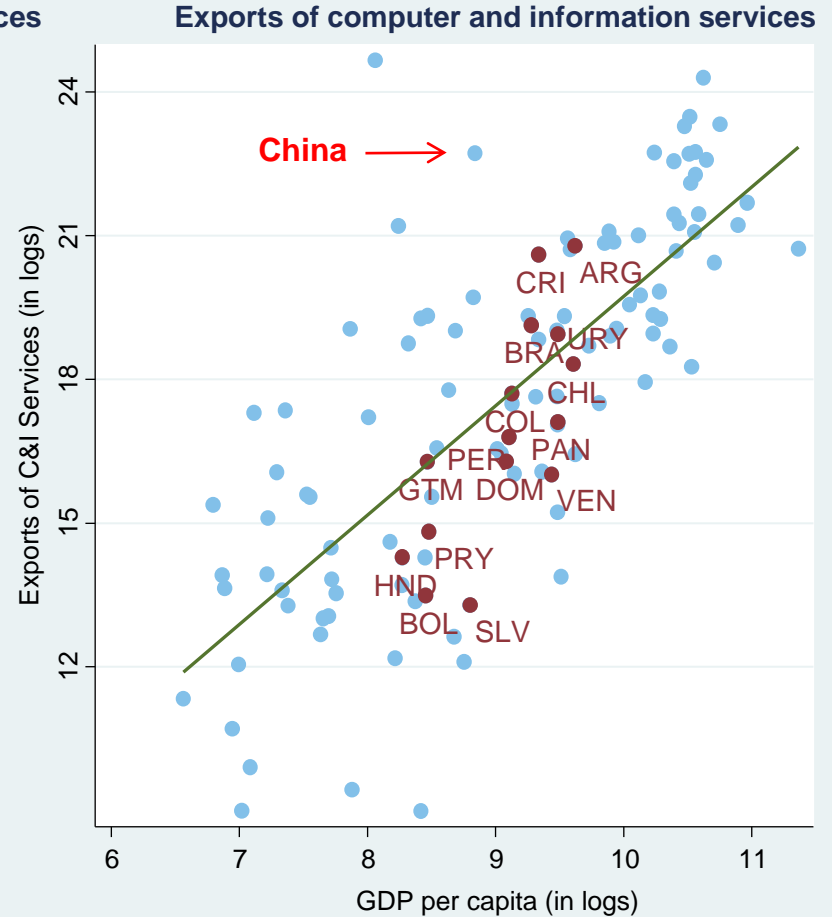


Circles (size): number of parent companies in that country that own vertical subsidiaries in other countries

Lines (thickness): number of vertical subsidiaries between each parent country and a host country

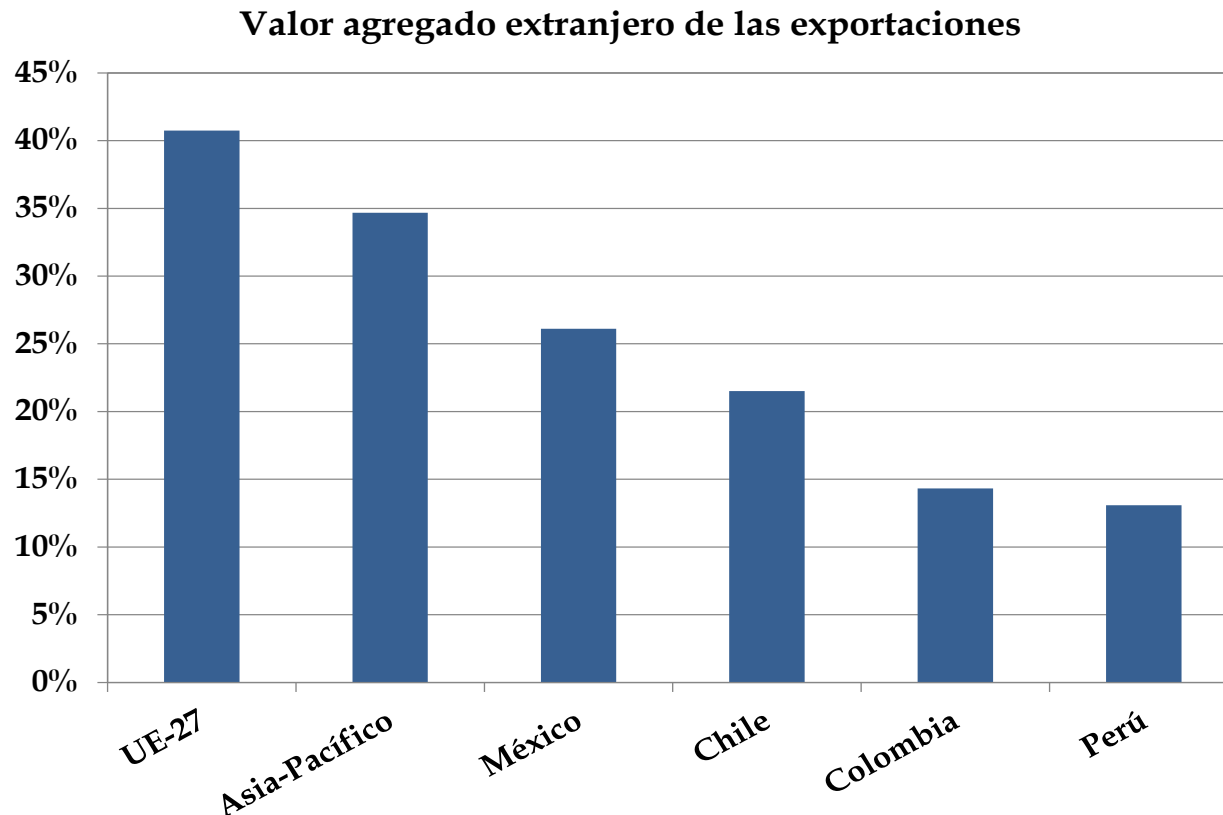
Source: INT/IDB: "Synchronized Factories: Latin America and the Caribbean in the Era of Global Value Chains"

Cadenas Globales de Valor: Comercio de Servicios



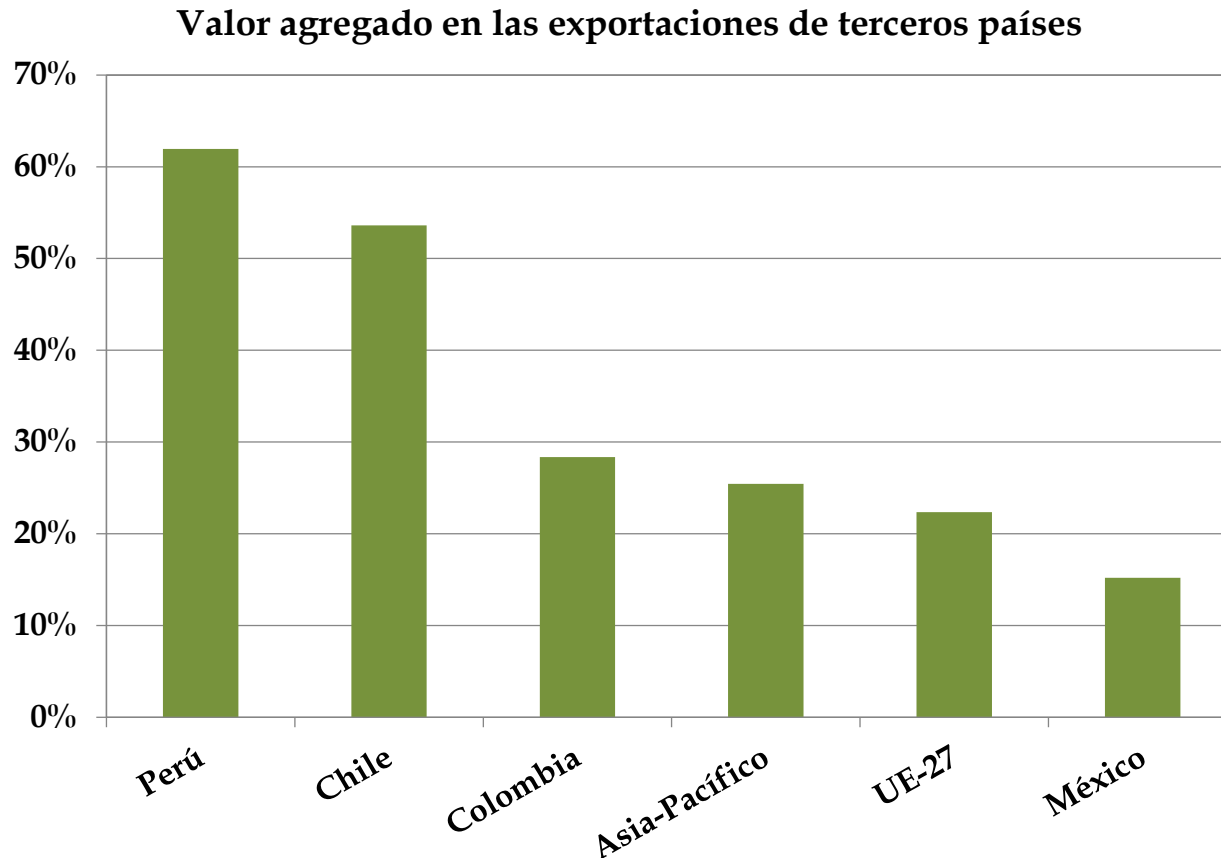
Existe heterogeneidad en los encadenamientos de los cuatro países con el resto del mundo

- México es el país que incorpora más insumos extranjeros en sus exportaciones totales, seguido de Chile, Colombia y luego Perú. Sin embargo, este tipo de encadenamientos “aguas arriba” es menor en todos los países de la Alianza que en los países Asiáticos o en Europa



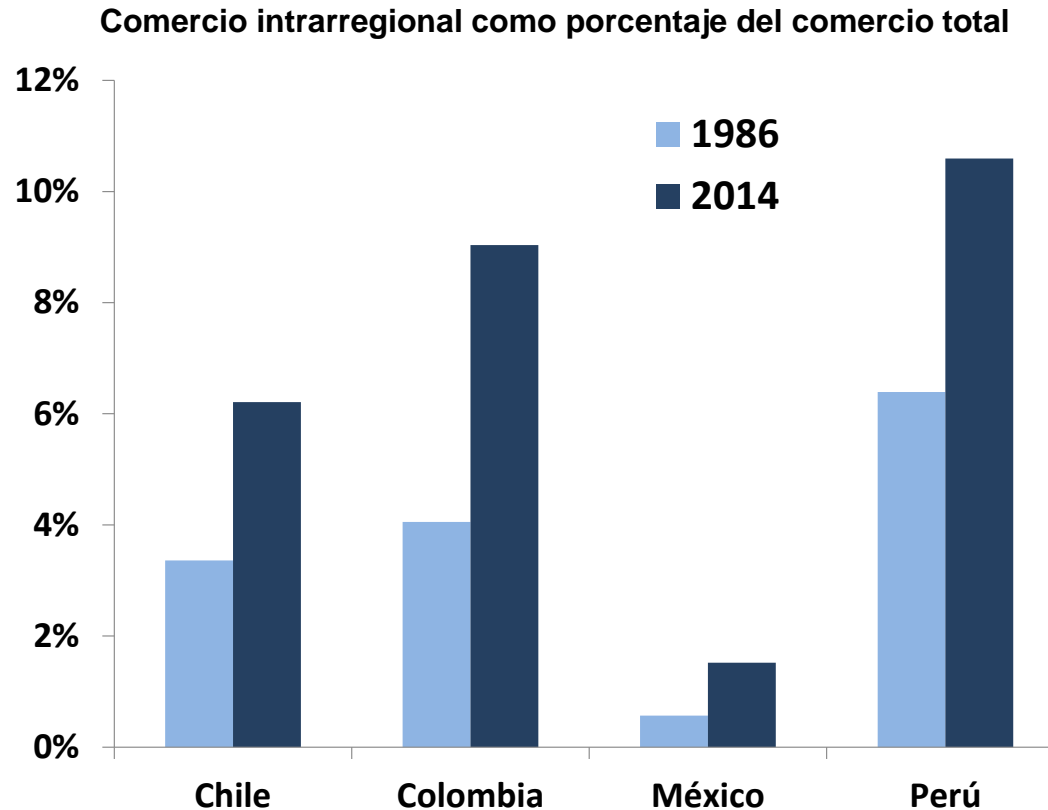
...los encadenamientos “aguas abajo” también son muy diferentes

- Por ejemplo, del total de las exportaciones de **Perú**, 60% se utilizan como **insumos en las exportaciones de otros países**. En el otro extremo se encuentra **México** cuyas exportaciones son mayoritariamente en **bienes finales** y sólo menos del 20% son en insumos intermedios utilizados en las exportaciones de otros países



Las relaciones comerciales intrarregionales dentro de la AP todavía no son muy intensas pero han aumentado...

- Para cada país de la AP, el comercio intrarregional representa un porcentaje bajo de su comercio total, pero este ha venido creciendo en el tiempo

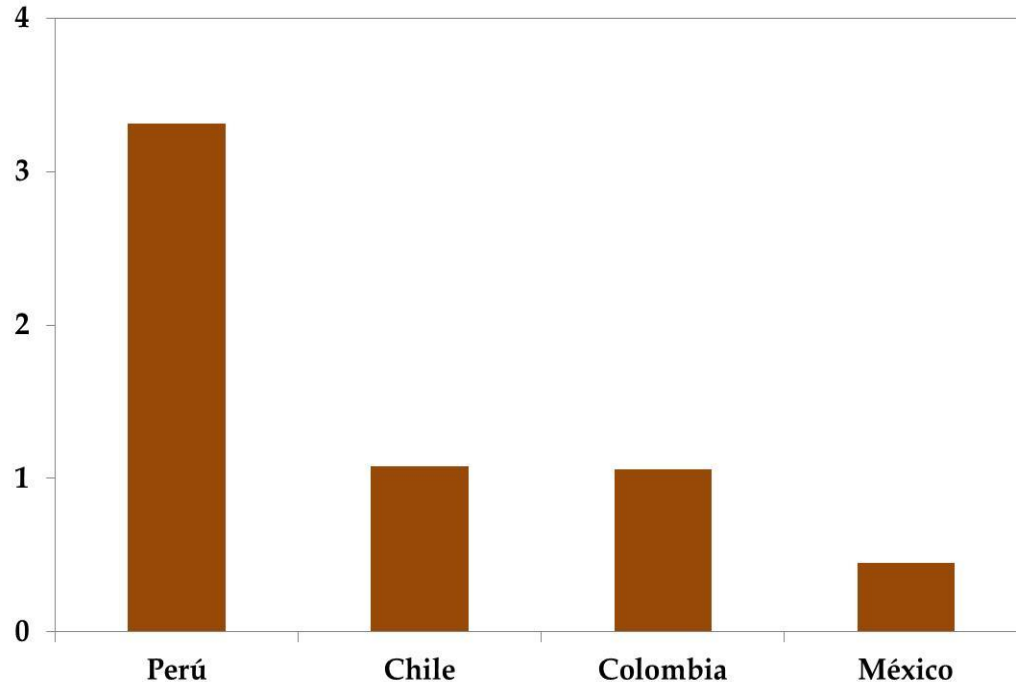


Comercio = exportaciones + importaciones

Las posiciones de los países en cadenas intra-AP son similares que con el resto del mundo

- Si bien el comercio intrarregional todavía es bajo, los encadenamientos hacia adentro de la AP tienen características similares a los encadenamientos con el resto del mundo. Por ejemplo, dentro de la AP, Perú participa mucho más en las etapas iniciales de las cadenas. México está en el otro extremo

Posición: valor agregado en las exportaciones de los otros países de la AP / valor agregado proveniente de la AP en las exportaciones



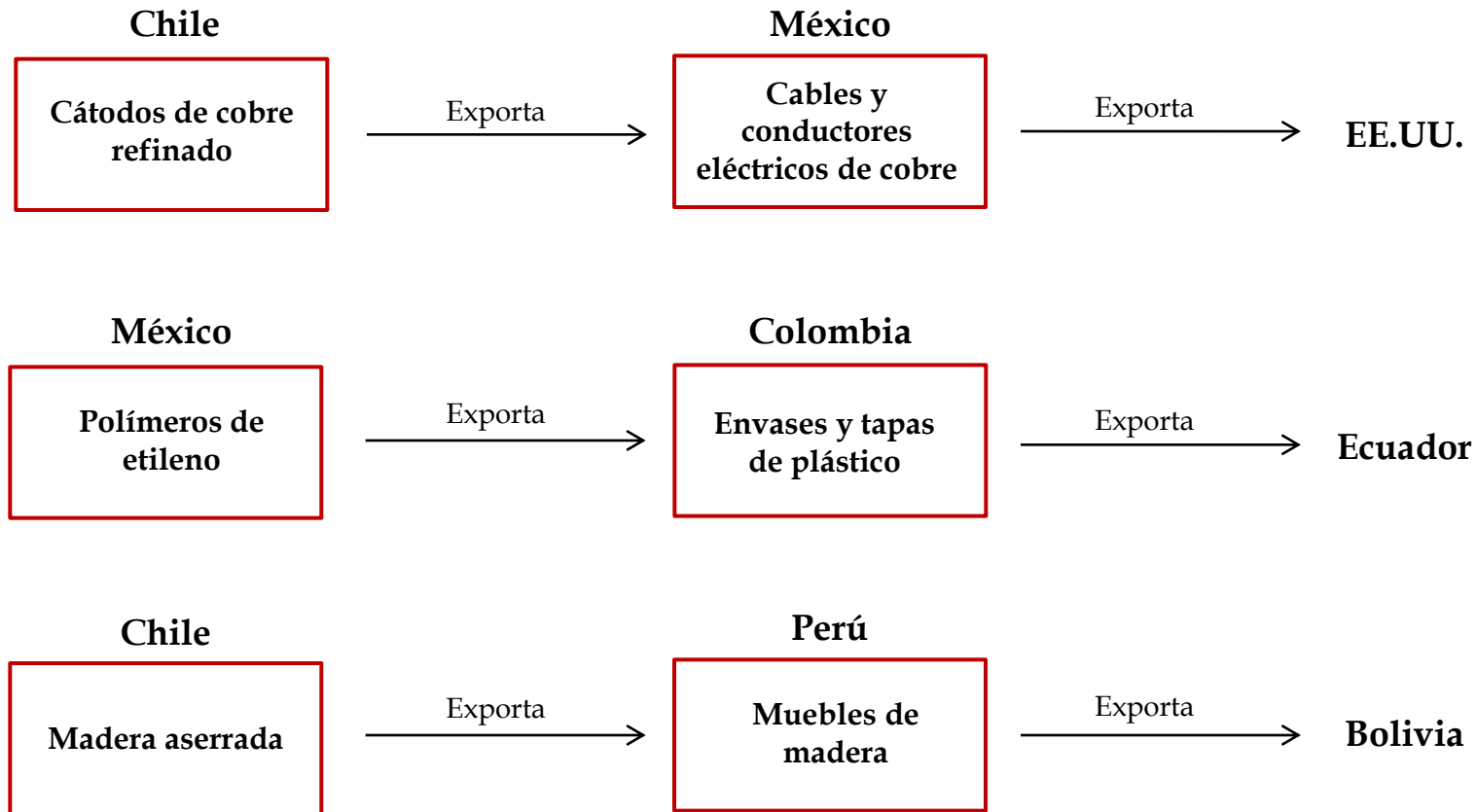
Etapas
iniciales



Etapas
finales

Algunos ejemplos concretos de complementariedades productivas...

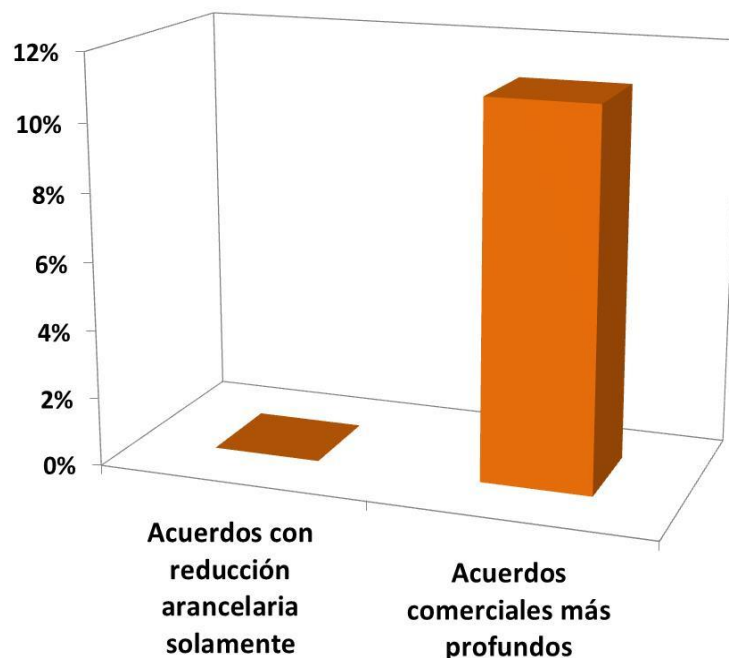
- Un análisis micro permite identificar con más detalle la existencia de algunos de los encadenamientos dentro de la AP



Una integración más profunda incentiva los encadenamientos productivos

- Estudios del BID muestran que en general, los acuerdos comerciales tienden a incentivar los encadenamientos productivos, particularmente si van más allá de la simple liberalización arancelaria. La AP busca una integración profunda

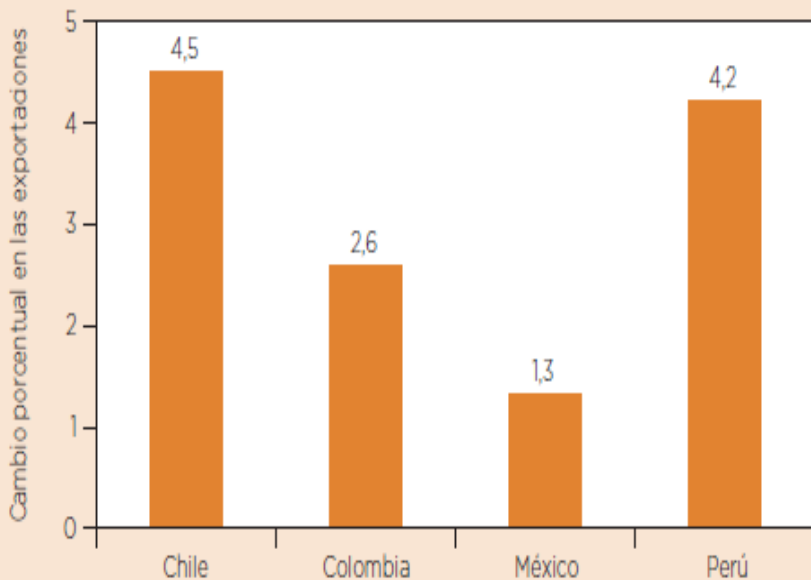
Impacto estimado de un acuerdo comercial sobre la IED asociada a cadenas de valor (o IED vertical)



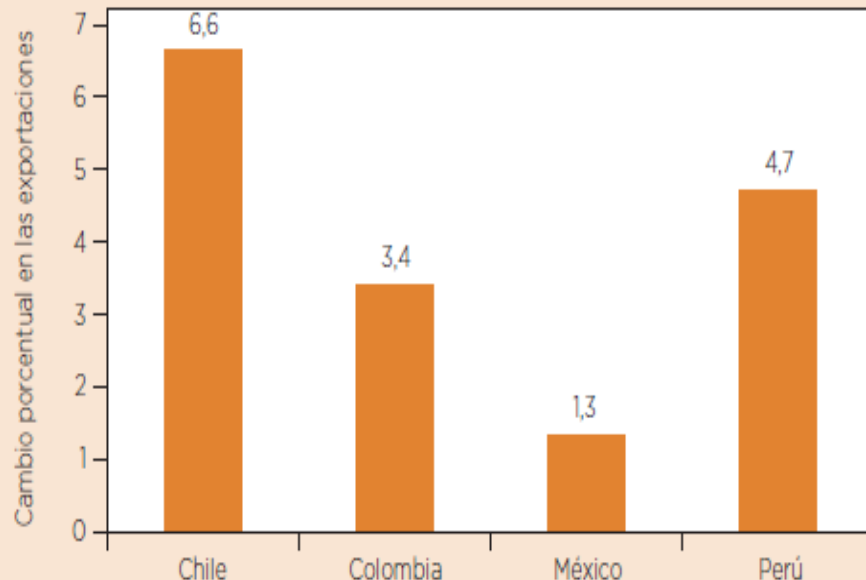
Costos de transporte y exportaciones en la AP

- Los costos de transporte tienen un impacto negativo y económica y estadísticamente significativo sobre las exportaciones municipales en todos los países de la AP
- **Una reducción del 10% en los costos de transporte *ad valorem* produce un incremento en las exportaciones que va desde el 13% en México hasta el 45% en Chile.** Los efectos son aun mayores para Manufacturas

Todos los Productos



Manufacturas



Conclusiones

- **Los países de la AP presentan marcadas diferencias en la forma como se han insertado en cadenas de valor con el resto del mundo y entre sí**
 - En general, México suele participar en etapas finales de los encadenamientos, Chile y Perú en etapas más iniciales y Colombia en puntos más intermedios
- Estas diferencias abren **espacios para complementariedades productivas entre ellos** – de hecho **ya se están viendo casos concretos**
- Las **relaciones comerciales intrarregionales** todavía no son muy fuertes , pero **están creciendo**.
- **Un acuerdo de integración que va más allá de la reducción arancelaria**, como la AP, tienen **buenas posibilidades de incentivar nuevas cadenas intrabloque**
- Esta integración más profunda **debe complementarse con reducciones en los costos de transporte/logística** para lo cual una infraestructura de transporte más eficiente es fundamental